

DEFENSE FORUM STARNBERG 2026

Fachkonferenz mit Best Practices, Besichtigung
und Networking am 1./2. Juli 2026 in Starnberg



SPECIAL:

Spannende Besichtigung

Ihre Vorteile:

- > Wertvolle Impulse für Ihre Geschäftstätigkeit
- > Top-Vortragende
- > Gezieltes Networking und Erfahrungsaustausch

Die Schlüsselkonferenz für die Zusammenarbeit von Sicherheits- und Verteidigungsindustrie und Mittelstand

- > **Vollausrüstung 2029:** Jetzt Wachstumschancen sichern
- > **Bundeswehr & NATO:** Beschaffung verstehen. Aufträge gewinnen.
- > **OEM und Mittelstand:** Erfolgreich kooperieren, resilient liefern
- > **Recht & Verträge:** Die entscheidenden Hebel im Vergaberecht
- > **Technologie & Transformation:** Neue Wege in Fertigung und Logistik

Zwei Tage strategische Einblicke, Praxisberichte und hochkarätiges Networking mit Expert:innen von Bundeswehr, NATO, OEMs und Zulieferern.

Ihre Referent:innen: Dr. Hans Christoph Atzpodien, Bundesverband der Deutschen Sicherheits- und Verteidigungsindustrie e.V. – BDSV | Petra Bachmann, Rechtsanwältin | Enrico Blocksdorf, KNDS Deutschland GmbH & Co. KG | Sandro Claus, LOGSOL GmbH | Dr. Ingo Eickmann, HENSOLDT | Tobias Ehlke, CPM Verlag GmbH | Hendrik Geißler, LOGSOL GmbH | Dr. Karl-Heinz Gimmler, Gimmler Rechtsanwaltsgesellschaft mbH | Stephan Heitz, ESG Elektroniksystem- und Logistik-GmbH/HENSOLDT | Andreas Janßen, Dirks Group GmbH & Co. KG | Dr. Marcello Marucci, Elettronica GmbH | Andreas Pilz, Skyeton Germany GmbH | Christian Pingel, NATO Support and Procurement Agency (NSPA) | Lars Ruth, Deloitte Deutschland | Dr. Timo Stuffer, OHB SE | Stefan Theil, Factronix GmbH | Dr. Matthias Witt, WIMCOM GmbH

Ihre Moderatorin: Elke Wiedmaier, Management Forum Starnberg GmbH

MIT FREUNDLICHER UNTERSTÜTZUNG DURCH



ERSTER KONFERENZTAG, MITTWOCH, 1. JULI 2026

Moderation: Elke Wiedmaier,
Geschäftsführerin, Management Forum Starnberg GmbH

Anforderungen von Bundeswehr und OEMs

Co-Moderation: Sandro Claus, Head of Sales,
LOGSOL GmbH, BVL Chairperson, Beirat DWT-AKM

9:15 Begrüßung durch die Moderatoren

**9:30 Vollausrüstung der Streitkräfte bis 2029? –
Wie ist dies aus Sicht der Industrie zu schaffen?**

Dr. Hans Christoph Atzpodien, Hauptgeschäftsführer;
Bundesverband der Deutschen Sicherheits- und Verteidigungsindustrie e.V. – BDSV

**10:00 Beschaffungsstrategien der Bundeswehr heute
und in der Zukunft**

Bundeswehrvertreter:in

10:30 If you think B2B is complex, try B2G

Lars Ruth, Partner, Deloitte Deutschland

**11:00 Kommunikations- und Kaffeepause und
Expertengespräche**

OEMs & Zulieferer – Erfolgsfaktoren moderner Partnerschaften

Co-Moderation: Lars Ruth, Partner, Deloitte Deutschland

**11:45 Strategische Kooperationsmöglichkeiten für die
Sicherheits- und Verteidigungsindustrie und den
Mittelstand**

Dr. Ingo Eickmann, Head of Strategic Account and
Campaign Management, HENSOLDT

**12:15 Das neue rüstungswirtschaftliche Umfeld.
Herausforderungen für den Mittelstand**

Dr. Marcello Mariucci, Managing Director,
Elettronica GmbH

**12:45 Partnerschaften unter Druck – Business Develop-
ment und Kooperationen im Spannungsfeld von
Technologie, Lieferketten und Geopolitik**

Andreas Pilz, Key Account Director DACH, Skyeton Germany
GmbH

13:15 Gemeinsames Mittagessen und Expertengespräche

**14:15 Raumfahrt – Wachstumsmarkt der Zukunft zivil und
militärisch**

Dr. Timo Stuffer, Direktor der Geschäftsentwicklung,
OHB SE

**14:45 ZEBEL – Jahrzehntelange Partnerschaft auf
Augenhöhe**

Stephan Heitz, Director Business Area Logistic Solutions/
ILS IPS, ESG Elektroniksystem- und Logistik-GmbH/
HENSOLDT

**15:15 Nicht verfügbar heißt nicht einsatzfähig –
wie Komponentenaufbereitung die Defense Supply
Chain absichert**

Stefan Theil, Geschäftsführer – CEO, Factronix GmbH

**15:45 Kommunikations- und Kaffeepause und
Expertengespräche**

16:30 Spannende Besichtigung

18:00 Get-together: Management Forum Starnberg lädt Sie
herzlich ein zum Dialog mit Referenten, Teilnehmern
und Ausstellern – eine Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch und Networking.



ZWEITER KONFERENZTAG DONNERSTAG, 2. JULI 2026

9:00 Warum braucht der deutsche Mittelstand militärische Erfahrung und wie kann dies umgesetzt werden?

Tobias Ehlke, geschäftsführender Gesellschafter, CPM Verlag GmbH

Recht und Vertragsgestaltung

Co-Moderation: Dr. Karl-Heinz Gimmler, Geschäftsführer, Gimmler Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

9:30 Zeitenwende bei Verträgen in der Rüstungsbeschaffung – Vertragsoptimierung im Spannungsfeld zwischen Auftraggeber, OEM und Zulieferer

RA-FA für Steuer-, Transport- und Speditionsrecht
Dr. Karl-Heinz Gimmler, Geschäftsführer, Gimmler Rechtsanwaltsgesellschaft mbH

10:00 Das WIR zählt! Bietergemeinschaft versus Eignungsleihe

Petra Bachmann, Rechtsanwältin

10:30 Kommunikations- und Kaffeepause und Expertengespräche

Transformation von Fertigung und Logistik

Co-Moderation: Hendrik Geißler, Leiter BU Mobility und Defence, LOGSOL GmbH

11:15 Logistics Readiness – Potenziale und Erfolgsfaktoren für den Weg zur skalierten Hochleistungslogistik im Defence-Umfeld

Hendrik Geißler

11:45 NATO Support and Procurement Agency – Wachsende Bedarfe an nicht-militärischer Logistik für alliierte Operationen

Christian Pingel, Programme Manager, Operations and Support (OS), NATO Support and Procurement Agency (NSPA)

12:00 Kommunikations- und Kaffeepause und Expertengespräche

12:45 Kooperation/zivil-militärische Zusammenarbeit: Fertigung, Instandhaltung, TLB, Logistik und Materialbeschaffung

Andreas Janßen, Mitglied der Geschäftsleitung, Dirks Group GmbH & Co. KG

13:15 Die erfolgreiche Transformation des Werkes Görlitz von der Eisenbahn zur Wehrtechnik

Enrico Blocksdorf, Produktionsleiter Fertigung, KNDS Deutschland GmbH & Co. KG

13:45 Das Geschäft mit der Bundeswehr – Tipps aus der Praxis

Dr. Matthias Witt, Geschäftsführer, WIMCOM GmbH

14:15 Gemeinsamer Imbiss und Expertengespräche

MIT FREUNDLICHER
UNTERSTÜTZUNG DURCH:





IHRE VORTRAGENDEN UND CO-MODERATOREN:



Dr. Hans C. Atzpodien ist seit 2017 **Hauptgeschäftsführer des BDSV**. Zuvor war er in leitenden Management-Positionen im thyssenkrupp-Konzern tätig, darunter von 2007 bis 2012 als CEO der Sparte thyssenkrupp Marine Systems (heute TKMS-Group) sowie von 2012 bis 2015 als CEO der Business Area thyssenkrupp Industrial Solutions mit einem Umsatz von 6 Mrd. €. Im Jahr 2009 gehörte Dr. Atzpodien zu den Mitgründern des BDSV, dessen Vorstand er seit der Gründung bis zum Jahr 2016 angehörte, davon ein Jahr als Präsident des Verbandes. Dr. Atzpodien ist gelernter Jurist und verfügt zudem über einen akademischen Abschluss in Politik- und Verwaltungswissenschaften.



Petra Bachmann ist **Rechtsanwältin und Spezialistin für den Public Sector**. Sie verfügt über mehr als 20-jährige Erfahrung im EU-weiten und nationalen Vergaberecht. Ihre Expertise erstreckt sich sowohl auf Liefer- und Dienstleistungen als auch auf Bauleistungen und Konzessionen aller Art. Sie berät Auftraggeber und Bieter über alle Phasen des Vergabeverfahrens – von der vorbereitenden Bedarfsanalyse bis zum Projektabschluss nach Zuschlag – und führt für Vergabestellen rechtskonforme Verfahren durch. Sie ist Mitautorin im „Handbuch des Vergaberechts“ von Gabriel/Krohn/Neun, 4. Aufl. 2024 und führt regelmäßig vergaberechtliche Schulungen durch.



Enrico Blockdorf ist seit November 2025 **Produktionsleiter des Werkes von KNDS** in Görlitz. Er beschäftigt sich seit 2024 mit der Transformation des ehemaligen Alstom Werks, die 2025 in die Übernahme durch KNDS mündete. Enrico Blockdorf war für den damaligen Konzern Bombardier im Namen des Werkes Görlitz auf mehreren Kontinenten zum Aufbau weiterer Werke einige Jahre unterwegs gewesen. Zurück in Görlitz übernahm er den gesamten Bereich Schweißen, bis er schließlich 2025 als Produktionsleiter die Eisenbahnproduktion im Bereich Rohbau, Lackierung und Anteil Innenausbau inne hatte.



Sandro Claus ist **Head of Sales bei der LOGSOL GmbH** und verantwortet Projekte in Logistik- und Fabrikplanung sowie im Einsatz von Logistiksoftware für die europäische Industrie. Er arbeitet an der Schnittstelle zwischen Strategie und operativer Umsetzung und kennt die Anforderungen an resiliente, robuste und skalierbare Liefer- und Produktionsstrukturen aus der Praxis. Ein entscheidender Teil seiner Tätigkeit liegt in der Sicherheits- und Verteidigungsindustrie, wo er sich mit Fragen der Versorgungssicherheit und belastbarer Prozesse unter besonderen Rahmenbedingungen beschäftigt. Als Chairperson der BVL-Bundesvereinigung Logistik e.V. und Beirat des Arbeitskreises Mittelstand der DWT-Deutsche Gesellschaft für Wehrtechnik ist er eng mit Entscheidern und Akteuren aus Logistik, der europäischen Wirtschaft sowie der Sicherheits- und Verteidigungsindustrie vernetzt.



Tobias Ehlke ist **geschäftsführender Gesellschafter der CPM Verlag GmbH** mit Sitz in Meckenheim. Als ehemaliger Offizier zeichnet Tobias Ehlke verantwortlich für eines der führenden Fachmedien- und Veranstaltungsunternehmen für Defence, Security und Military Medicine. Das Unternehmen, das das Karriereportal DEF-JOBS.com gestartet hat. DEF-JOBS.com konzentriert sich exklusiv auf die Sektoren Defence, Security und Military Medicine und führt Arbeitgeber und Bewerber zielgerichtet zusammen.



Dr. Ingo Eickmann leitet das **strategische Account- und Kampagnenmanagement der Hensoldt**. Im Rahmen des derzeitigen starken Unternehmenswachstums ist sein Fokus, extern durch Accountmanagement für die großen deutschen Kunden und intern durch verstärkte Zusammenarbeit der Unternehmensbereiche bei großen Rüstungsvorhaben das Wachstum in die Zukunft zu führen. 2024 kam er zur Hensoldt, als die ESG Elektroniksystem- und Logistik GmbH/Fürstenfeldbruck von Hensoldt übernommen wurde. Dort führte er die strategische Unternehmensentwicklung in der ESG-Geschäftsleitung. Neben der Promotion zum Doktor der Ingenieurwissenschaften ist er Ingenieur der Nachrichtentechnik und besitzt einen englischen Master of Business Administration (MBA) und eine amerikanische Piloten-Lizenz.



Hendrik Geißler verantwortet bei **LOGSOL den Bereich Mobility & Defence** und begleitet Industrieunternehmen sowie Organisationen im sicherheitsrelevanten Umfeld bei der Weiterentwicklung ihrer logistischen Strukturen. Seit über 15 Jahren ist er in der Logistik- und Fabrikplanung tätig und bringt umfangreiche Erfahrung aus nationalen und internationalen Projekten mit – von der datenbasierten Analyse über die Konzeption bis zur Umsetzung im Betrieb. Sein Schwerpunkt liegt auf der Entwicklung robuster und skalierbarer Logistiklösungen, die auch unter dynamischen und anspruchsvollen Rahmenbedingungen eine hohe Versorgungsfähigkeit und Reaktionsgeschwindigkeit gewährleisten. Dabei verbindet er strategische Perspektiven mit operativer Umsetzbarkeit in komplexen Industrie- und Defence-Strukturen.



Dr. Karl-Heinz Gimmler ist **Fachanwalt für Steuerrecht, Transport- und Speditionsrecht**, Spezialanwalt für Kontraktlogistik- und Logistik-Outsourcingrecht* (gemäß Bestätigung der Rechtsanwaltskammer Koblenz vom 08.7.2008) sowie geschäftsführender Gesellschafter der Gimmler Rechtsanwalts-gesellschaft mbH. Neben seiner anwaltlichen Tätigkeit ist er Fachbuchautor, Seminarleiter im Bereich Vertragsgestaltung der Logistik, Lehrbeauftragter an der Wirtschaftsuniversität Breslau und der Wirtschaftsuniversität Wien. Darüber hinaus engagiert sich Dr. Gimmler als stellvertretender Sektionsleiter in der DWT und ist Oberstleutnant der Reserve.



Stephan Heitz hat als Führungskraft in der Verteidigungsindustrie über 10 Jahre Erfahrung in der Logistik, Instandhaltung und Geschäftsfeldentwicklung. Aktuell ist er verantwortlich für das **Geschäftsfeld „Logistik und Unterstützung“ bei der ESG Elektroniksystem- und Logistik-GmbH (HENSOLDT AG)** mit rund 60 Mio. € Umsatz p.a. und ca. 150 Mitarbeitenden. Schwerpunkte seiner Tätigkeit sind u.a.: Aufbau und Skalierung von Logistik- und Unterstützungsorganisationen für die Bundeswehr, ILS/IPS für Waffensysteme, ASD-Spezifikationen sowie Abbildung logistischer Prozesse in Softwaresystemen.



Andreas Janßen ist **Mitglied der Geschäftsleitung bei der Dirks Group**. Er ist ein erfahrener Geschäftsführer und Projektleiter mit über 15 Jahren Führungserfahrung in der mittelständischen Logistik und Industrie und verfügt über Expertise im Aufbau von Neuprojekten (z. B. Logistik- und Montagewerke), in der Optimierung und Restrukturierung von Standorten sowie in der strategischen und operativen Ausrichtung und Führung von Geschäftsbereichen u. a. in der Kontraktlogistik und im Bereich Defence. Darüber hinaus auch in der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien und Leitung von Vertriebsteams mit klarer Ausrichtung auf Wachstum und Marktexpansion.



IHRE VORTRAGENDEN UND CO-MODERATOREN



Dr. Marcello Mariucci studierte Informatik an der Technischen Universität München und promovierte an der Universität Stuttgart am Lehrstuhl für Parallele und Verteilte Systeme. Seine berufliche Laufbahn führte ihn zunächst als Young Graduate zur Europäischen Weltraumorganisation (ESA), anschließend war er sechs Jahre als Unternehmensberater bei Capgemini tätig. Seit über zehn Jahren ist Dr. Mariucci **Geschäftsführer der ELT** in Meckenheim. Die ELT befähigt die Bundeswehr seit knapp 50 Jahren zur elektromagnetischen Kampfführung (EloKa). Ende des vergangenen Jahres wurde er zum Vertreter des Mittelstands in der Deutschen Wehrtechnik e.V. gewählt.



Andreas Pilz ist Key Account Director DACH bei der **Skyeton Germany GmbH**. Er verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung in der internationalen Aerospace- und Verteidigungsindustrie. In verschiedenen Führungsrollen bei Airbus Defence and Space sowie in internationalen Programmen hat er Transformation, Vertriebsstrukturen

und Partnerschaften im komplexen sicherheits- und technologiepolitischen Umfeld gestaltet. Heute beschäftigt er sich insbesondere mit der Frage, wie belastbare Partnerschaften und Innovationskooperationen entstehen können – auch unter den Rahmenbedingungen geopolitischer Spannungen und sensibler Lieferketten.



Christian Pingel ist seit Oktober 2024 als **Programmmanager** für das Programm Operations and Support bei der **NATO Support and Procurement Agency (NSPA)**. In dieser Funktion ist er verantwortlich für die Bereitstellung vertraglich geregelter operativer logistischer Unterstützung im Auftrag von Verbündeten, der NATO-Militärbehörden, von

Partnernationen sowie weiterer Organisationen. Zuvor kommandierte er u.a. ein deutsches Logistikbataillon und war als Referent für internationale Rüstungskoooperationsprogramme im Bundesministerium der Verteidigung tätig. Christian Pingel besitzt einen Masterabschluss in Wirtschaftsingenieurwesen von der Helmut-Schmidt-Universität in Hamburg sowie einen postgradualen Master of Arts in Defence Studies vom King's College London.



Lars Ruth ist **Partner bei Deloitte Deutschland** und verantwortet den Sektor Defense, Security & Justice in Deloitte Central Europe sowie die NATO-Themen für Deloitte Central Europe. Er verfügt über mehr als zwei Jahrzehnte Erfahrung an der Schnittstelle von öffentlichem Auftraggeberhandeln, Streitkräften und internationaler Beratung, unter

anderem aus Führungsfunktionen bei der Bundeswehr, der NATO und im nachrichtendienstlichen Umfeld. In seiner Laufbahn leitete er zahlreiche komplexe Transformations-, Digitalisierungs- und Rüstungsprojekte und kennt die operativen, regulatorischen und organisatorischen Herausforderungen öffentlicher Beschaffungs- und Lieferbeziehungen aus erster Hand.



Stefan Theil ist **Geschäftsführer der factronix GmbH** und seit über 20 Jahren in der Elektronik- und Halbleiterbranche tätig. Sein Fokus liegt auf der Sicherstellung von Lieferfähigkeit und Lebenszyklusmanagement elektronischer Komponenten, insbesondere in anspruchsvollen Industrien wie der Defense- und Luftfahrttechnik. Mit seiner Expertise

in Komponentenaufbereitung und Obsolescence-Management unterstützt er Unternehmen dabei, Versorgungssicherheit auch bei abgekündigten Bauteilen zu gewährleisten. Neben seiner unternehmerischen Tätigkeit engagiert er sich seit vielen Jahren ehrenamtlich sowie kommunalpolitisch als Finanz- und Wirtschaftsreferent.



Dr. Timo Stuffer ist in der **OHB SE** mit ca. 4000 Mitarbeitern und einem breiteren europäischen Fußabdruck als **Direktor der Geschäftsentwicklung** tätig. Er studierte Physik an der LMU in München. Nach Beendigung seiner Doktorarbeit bei dem mittelständischen Raumfahrtunternehmen Kayser-Threde in München begann er dort seine berufliche Karriere als Projektingenieur. Dort war er dann als Systemingenieur und Projektleiter tätig, bis er die Vertriebsleitung übernahm. Kayser-Threde wurde später mit der OHB verschmolzen.



Dr. Matthias Witt ist **geschäftsführender Gesellschafter der WIMCOM GmbH**, einer auf „Military Business“ spezialisierten Unternehmensberatung mit Sitz in der Nähe von Koblenz. Dr. Witt diente zunächst als Offizier bei der Bundeswehr und in einem operativen NATO-Hauptquartier, im Anschluss war er in der Industrie tätig, u. a. bei Gore-Tex

im Bereich der europäischen Verteidigungsmärkte sowie in leitenden Positionen bei Deutsche Post DHL, zuletzt als „Head of Public Sector“. Seine Beratungsschwerpunkte liegen in der strategischen Positionierung von Unternehmen im Verteidigungssektor sowie in der Geschäftsanbahnung zwischen Industrie und Streitkräften. Er ist u. a. Vorstandsmitglied und Vertreter des Mittelstands in der Deutsche Gesellschaft für Wehrtechnik e.V. (DWT).

IHRE MODERATORIN:



Elke Wiedmaier ist Geschäftsführerin der Management Forum Starnberg GmbH.



ANMELDUNG

ONLINE

management-forum.de/defenseforum

PER E-MAIL*

info@management-forum.de

SIE HABEN FRAGEN?

T: +49 8151 2719-0



TEILNAHMEGEBÜHR

€ 1.595,- zzgl. gesetzlicher MwSt.

Mitglieder von **BavAIRia** oder **BDSV** erhalten einen **Rabatt von 10%** auf die Teilnahmegebühr. Dieser ist nicht mit anderen Angeboten kombinierbar. Bitte geben Sie den **Rabattcode** „Bavairia“ oder „BDSV“ bei Ihrer Anmeldung an.

SIE BRINGEN JEMANDEN MIT?

Der / die zweite und jeder/jede weitere Teilnehmende aus einem Unternehmen erhält 10 % Rabatt.

WAS IST ENTHALTEN?

Inbegriffen ist der Zutritt, die Dokumentation in elektronischer Form, Getränke, Kaffeepausen, Mittagessen und das Get-together.

TERMIN UND ORT

1./2. 7. 2026 – STARNBERG

Schlossberghalle Starnberg

Vogelanger 2, 82319 Starnberg

ZIELGRUPPE

Die Veranstaltung richtet sich an Unternehmen der Sicherheits- und Verteidigungsindustrie, die an Kooperationen mit dem Mittelstand interessiert sind. Ebenso an Unternehmen, die in der SVI eine strategische Chance sehen, Defense-Kompetenz erwerben und Kontakte knüpfen wollen. Angesprochen sind vor allem Entscheider:innen aus Geschäftsführung, Business Development, Strategie, Vertrieb, Recht, Technik und Produktentwicklung.

SPRECHEN SIE UNS GERNE AN



Elke Wiedmaier, Projektmanagement

elke.wiedmaier@management-forum.de

T: +49 8151 2719-10



Christine Cooper, Anmeldung

christine.cooper@management-forum.de

T: +49 8151 2719-23



Elisabeth Di Muro, Anmeldung

info@management-forum.de

T: +49 8151 2719-0

BITTE BEACHTEN SIE AUCH DIESE VERANSTALTUNG:

Erfolgreicher Einstieg | **Defence-Markt**

5./6. 5. 2026

KÖLN

management-forum.de/defence

MANAGEMENT FORUM STARNBERG GMBH

Maximilianstraße 2b, 82319 Starnberg,

management-forum.de

info@management-forum.de

AGB: management-forum.de/teilnahmebedingungen-zu-veranstaltungen **DATENSCHUTZ:** management-forum.de/datenschutz **STORNIERUNG:** Bei Stornierung der Anmeldung wird eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von € 95,- zzgl. gesetzlicher MwSt. pro Person erhoben, wenn die Absage bis spätestens 15 Tage vor Veranstaltungsbeginn schriftlich bei Management Forum Starnberg GmbH eingeht. Bei Nichterscheinen des/der Teilnehmenden bzw. einer verspäteten Abmeldung wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des / der angemeldeten Teilnehmenden möglich.

* Die Management Forum Starnberg GmbH verwendet Ihre angegebene E-Mail-Adresse, um Sie gelegentlich über ähnliche Seminare zu informieren. Sie können dieser Verwendung jederzeit widersprechen.